



Natan | Designer

@natannfilipe

Passo a passo do zero ao **primeiro 1k** com design

Guia para designers
de primeira viagem



Natan | Designer

@natannfilipe



Primeiro passo:

**crie seu
portfólio**



Natan | Designer

@natannfilipe

01

Vá em sites que geram pedidos de clientes “fakes”:

- Tifolio.com.br
- Cliente fake
- Briefz.biz

Crie de 3-4 projetos

02

Quando finalizar os projetos, crie uma boa apresentação com a seguinte estrutura:

- Quando finalizar os projetos, crie uma boa apresentação com a seguinte estrutura:
- Bons mockups do projeto
- A história por trás
- Quais dificuldades teve no projeto
- Como chegou no resultado final

03

Poste no Instagram e no Behance

- Use # do nicho do projeto
- Se possível, faça reels também
- Coloque uma chamada para ação para algum contato seu



Natan | Designer

@natannfilipe

Segundo passo:

Serviços e valores



Natan | Designer

@natannfilipe

01

Design para social media

Posts estáticos: acima de 30 reais por peça

Carrosséis: acima de 80 reais por carrossel

Capa de reels: acima de 30 reais por peça

Capa de destaque: acima de 10 reais por peça

02

Landing pages

Design página de captura: acima de 400 reais

Design página de vendas: acima de 600 reais

Combo captura + vendas: acima de 1000 reais

02

Identidade visual

Acima de 600 reais



Natan | Designer

@natannfilipe

Terceiro passo:

Conseguindo seus primeiros clientes

Prospecção ativa e passiva



Natan | Designer

@natannfilipe

ATIVA é a prospecção onde você vai atrás do possível cliente.

Para fazer uma prospecção ativa no Instagram você pode seguir esse passo a passo: (você pode aplicar esse método no Facebook, Youtube, LinkedIn e outras redes sociais)

- 01 Procure por # de um nicho que queira atender: #nutri, #dentista, #pizzaria
- 02 Análise 10 profissionais que postam com frequência e veja como você poderia ajudar através do design
- 03 Interaja com ele por alguns dias para gerar conexão e deixar de se tornar estranho com ele (responda stories, curta posts, comente nas publicações e etc)
- 04 Faça um redesign de algum post dele
- 05 Envie no direct com essa copy 🙌



Natan | Designer

@natannfilipe



Script para prospecção

"Fala, fulano!

Estou acompanhando seu perfil faz algum tempo e estou curtindo muito seu conteúdo e tem me ajudado muito com X (fale sobre como o conteúdo tem agregado de alguma forma.

Além de ver o valor do seu trabalho, noto que você é exatamente o tipo de profissional que gosto de trabalhar.

Tomei a liberdade de criar alguns designs para você de forma gratuita como um ato de agradecimento pelo seu conteúdo e uma amostra do meu trabalho.

Você curtindo, me chama no meu Whatsapp (xx-xxxx-xxxxx) e a gente continua esse assunto. Até!"



Natan | Designer

@natannfilipe

Prospecção PASSIVA é quando o cliente vem até você.

Você pode fazer essa prospecção através da criação de conteúdo que é gratuito ou de tráfego pago, aqui vou focar na forma gratuita.

Essa também é a melhor forma de prospectar já que o cliente chega querendo pagar mais por querer você e não outro designer.

Crie conteúdos que estejam relacionados a dor e problema do seu possível cliente.

Então, conteúdo com **“Como”, “O que fazer quando”, “O que eu faria se...”** geram conexão e autoridade para você.

Existem estilos de conteúdos que funcionam muito que são **“Como eu faria o design de...”, “Tipos de criativos que dão mais resultados para XXX...”, “Designs que geram mais resultados em...”**.

Foque em solucionar um problema e dor do seu cliente através do seu conteúdo de uma forma prática e rápida para ele e assim ele verá valor e autoridade no seu trabalho



Natan | Designer

@natannfilipe

Parabéns por ter chegado até aqui!

Me siga para mais dicas
e conteúdos gratuitos
como esse.

@natannfilipe